

CÁC GÓI TÍN DỤNG 10.000 TỶ DÀNH RIÊNG CHO DNNVV THEO THỎA THUẬN HỢP TÁC GIỮA HIỆP HỘI DNNVV VÀ BIDV

TT	Gói tín dụng	Đối tượng vay	Kỳ hạn vay vốn	Lãi suất vay	Điều kiện vay vốn	Mức vay	Thời gian áp dụng
1	Triển khai gói tín dụng 10.000 đồng dành cho DNNVV	DNNVV theo <u>tiêu chí quy định của Chính Phủ</u> trong từng thời kỳ	≤ 6 tháng	7.5%/năm (tùy từng thời điểm)	Đối với doanh nghiệp được giới thiệu: Là thành viên của Hiệp hội DNNVV Khách hàng đáp ứng đồng thời các điều kiện sau: a) Khách hàng mới, chưa có quan hệ tại BIDV. b) Về năng lực của khách hàng: - Doanh nghiệp kinh doanh có lãi, không có lỗ lũy kế trong 3 năm gần nhất. - Về XHTDNB: Khách hàng XHTDNB từ BB+ trở lên. - Khách hàng không có nợ nhóm 2 tại các TCTD trong 01 năm gần nhất, không có nợ xấu, nợ ngoại bảng, nợ bán VAMC trong 03 năm tại các TCTD. c) Về thực hiện các cam kết khác: - Trong vòng 30 ngày kể từ ngày giải ngân đầu tiên theo gói tín dụng, khách hàng phải sử dụng tối thiểu 03 sản phẩm dịch vụ trong nhóm các sản phẩm sau: tiền gửi thanh toán, tiền gửi có kỳ hạn, chuyển tiền, nộp thuế điện tử, thanh toán lương, thanh toán hóa đơn (tiền điện, tiền nước...), dịch vụ thu hộ, tài trợ thương mại, bảo lãnh, bảo hiểm BIC. - Khách hàng phải duy trì số dư tiền gửi bình quân tối thiểu 3% dư nợ bình quân triển khai theo gói tín dụng này trong suốt thời gian vay vốn. - Khách hàng phải cam kết chuyển doanh thu từ hoạt động kinh doanh về tài khoản mở tại Chi nhánh tối thiểu tương ứng với tỷ trọng tài trợ vốn của BIDV và sử dụng đa dạng các sản phẩm dịch vụ của BIDV. Đối với doanh nghiệp giới thiệu uy tín: - Khách hàng đã có quan hệ tín dụng tại BIDV và đáp ứng điều kiện: + XHTDNB từ A trở lên. + Có uy tín, lịch sử quan hệ tín dụng tốt trong quá trình quan hệ tín dụng tại BIDV và các TCTD khác: Được phân loại nợ nhóm 1, không có nợ quá hạn (>10 ngày) tại BIDV, Khách hàng không có nợ nhóm 2 tại các TCTD trong 01 năm gần nhất, không có nợ xấu, nợ ngoại bảng, nợ bán VAMC trong 03 năm tại các TCTD. + Thời gian hoạt động tối thiểu từ 2 năm trở lên, hoạt động sản xuất kinh doanh có lãi, tình hình tài chính tốt, dòng tiền khả quan. + Có kinh nghiệm, uy tín trong ngành nghề, lĩnh vực hoạt động kinh doanh.	Theo quy định của BIDV đối ứng với loại TSĐB	Đến khi hết quy mô của gói hoặc có thông báo dừng của HSC

Cán bộ đầu mối:

+ Ms. Ngân: 0902.505.579 – Email: nganmk5@bidv.com.vn – Phòng Khách hàng doanh nghiệp – 24 Trần Hưng Đạo, Phường 1, TP. VT
 + Ms. Phương: 0986.112.091 – Email: phuongpt4@bidv.com.vn – Phòng Khách hàng doanh nghiệp – 24 Trần Hưng Đạo, Phường 1, TP. VT

TT	Gợi tin dựn	Đối tượng vay	Kỳ hạn vay vốn	Lãi suất vay	Điều kiện vay vốn	Mức vay	Thời gian áp dụng
1	Gợi tin dựn vay mua ô tô dành cho KHDNN VV	DNNVV theo <u>tiêu chí phân loại nội bộ của BIDV</u>	36 tháng ≤ thời gian vay ≤ 7 năm	-12 tháng đầu: 7.5%/năm -Sau 12 tháng đầu: áp dụng ls vay của BIDV tại từng thời kỳ đối với từng khách hàng	Căn cứ vào thời gian hoạt động trong ngành, từng lĩnh vực kinh doanh cụ thể của doanh nghiệp sẽ có những điều kiện vay khác nhau, cán bộ Quản lý khách hàng của BIDV sẽ tư vấn sau khi tiếp cận doanh nghiệp.	TSDB hình thành từ vốn vay: mức vay 70% Hoặc: TSDB khác (BDS): mức vay 100%	Đến khi hết quy mô của gói hoặc có thông báo dừng của HSC
2	Gợi tin dựn ngắn hạn cạnh tranh 10.000 tỷ đồng	DNNVV theo <u>tiêu chí phân loại nội bộ của BIDV</u>	≤ 9 tháng	6 tháng đầu: cố định 6%/năm Sau 6 tháng: áp dụng ls vay của BIDV tại từng thời kỳ đối với từng khách hàng.	Căn cứ vào thời gian hoạt động trong ngành, từng lĩnh vực kinh doanh cụ thể của doanh nghiệp sẽ có những điều kiện vay khác nhau, cán bộ Quản lý khách hàng của BIDV sẽ tư vấn sau khi tiếp cận doanh nghiệp.	Theo quy định của BIDV đối với từng loại TSDB	Đến 31/12/17 hoặc khi sử dụng hết quy mô của gói.
3	Triển khai sản phẩm tài trợ DN trong lĩnh vực trái cây chất lượng cao	DNNVV (bao gồm cả KHDN siêu nhỏ, hợp tác xã, liên hiệp hợp tác xã) <u>theo tiêu chí nội bộ của BIDV</u> , trong lĩnh vực trồng, thu mua, chế biến, tiêu thụ trái cây chất lượng cao (như: Aon, MM Mega Market, Vinmart, Big C, Lotte, Fivimart, Circle K, Seven Eleven..	Ngắn hạn & Trung dài hạn (tối đa 8-10 năm)	- Ngắn hạn: 6.5%/năm (tùy từng thời kỳ). - TDH: + 12 tháng đầu: 7.2%/năm (tùy từng thời kỳ). + Sau 12 tháng đầu: theo quy định của NH từng thời kỳ	Căn cứ vào thời gian hoạt động trong ngành, từng lĩnh vực kinh doanh cụ thể của doanh nghiệp sẽ có những điều kiện vay khác nhau, cán bộ Quản lý khách hàng của BIDV sẽ tư vấn sau khi tiếp cận doanh nghiệp.	-Nhận thể chấp vườn cây lâu năm/ đất nông nghiệp đối với một số trường hợp đặc thù.	Đến khi hết quy mô của gói hoặc có thông báo dừng của HSC
4	Triển khai thí điểm tài trợ đại lý kinh doanh xe máy	KHDNNVV là đại lý ủy nhiệm cấp 1 của Honda VN, Yamaha Motor VN/Piaggio VN	≤ 6 tháng	6.5%/năm (tùy từng thời kỳ)	Căn cứ vào thời gian hoạt động trong ngành, từng lĩnh vực kinh doanh cụ thể của doanh nghiệp sẽ có những điều kiện vay khác nhau, cán bộ Quản lý khách hàng của BIDV sẽ tư vấn sau khi tiếp cận doanh nghiệp.	Nhận TSDB: là hàng hóa luân chuyển	Đến khi hết quy mô của gói hoặc có thông báo dừng của HSC

Cán bộ đầu mối:

+ Ms. Ngân: 0902.505.579 – Email: ngannik5@bidv.com.vn – Phòng Khách hàng doanh nghiệp – 24 Trần Hưng Đạo, Phường 1, TP.VT
+ Ms. Phương: 0986.112.091 – Email: phuongpt4@bidv.com.vn – Phòng Khách hàng doanh nghiệp – 24 Trần Hưng Đạo, Phường 1, TP.VT

Trên cơ sở thông nhất giữa 2 bên về chương trình làm việc giữa BIDV và DNNVV là hội viên của Hiệp hội DNNVV Việt Nam. BIDV đã dự tính nội dung, thành phần, thời gian và địa điểm tổ chức cụ thể như sau:

(i) Về thời gian và địa điểm:

- Ngày 09/11/2017, tổ chức làm việc tại Hải Phòng.
- Ngày 8/12/2017, tổ chức làm việc tại TP HCM.
- Ngày 09/12/2017, tổ chức làm việc tại TP. Vũng Tàu.
- Dự kiến.....Ngày /12/2017, tổ chức tại Cần Thơ.
- Dự kiến.....Ngày /12/2017, tổ chức tại Lâm Đồng.

(ii) Thành phần tham dự:

- Phía BIDV: Lãnh đạo Ban KHDNNVV, Lãnh đạo một số Chi nhánh trên các địa bàn tại khu vực tổ chức buổi làm việc, cán bộ liên quan.
- Phía Hiệp hội: Đại diện Hiệp hội DNNVV Việt Nam (Lãnh đạo + Chuyên gia Tài chính ngân hàng + Chuyên viên), Đại diện Hiệp hội DN/Hiệp hội DNNVV địa phương, khoảng 30 DNNVV là hội viên của Hiệp hội.

(iii) Kịch bản chương trình:

STT	Thời gian	Nội dung	Thực hiện
1	8:30 – 8:55	Phát biểu khai mạc buổi làm việc	- BIDV (10') - Lãnh đạo Hiệp hội VINASME (10')
2	8:55-9:15	Thực trạng hoạt động và tình hình quan hệ tại các Ngân hàng của các DNNVV trên địa bàn	Lãnh đạo Hiệp hội DN/Hiệp hội DNNVV địa phương
3	9:15 – 9:50	Giới thiệu các chính sách của BIDV cho DNNVV Giới thiệu gói tín dụng ưu đãi 10.000 tỷ đồng	Đại diện BIDV
4	9:50 – 11:00	Phân trao đổi giữa DNNVV và BIDV, Hiệp hội DNNVV Việt Nam	Điều phối: Đại diện BIDV
5	11:00 – 11:25	Tổng kết	- Đại diện BIDV (10') - Lãnh đạo Hiệp hội VINASME (10')
6	11:25 - 11:30	Kết thúc	

Trên cơ sở các nội dung nêu trên, kính gửi Lãnh đạo Hiệp hội một số nội dung như sau:

- (i) Lên trước danh sách khách mời DNNVV là hội viên của Hiệp hội tại địa phương tổ chức buổi làm việc. Theo nội dung CV số 10091/BIDV-KHDNNVV ngày 13/11/2017 của BIDV. *(File đính kèm)*
- (ii) Chuẩn bị báo cáo ngắn gọn về thực trạng hoạt động và tình hình quan hệ tại các Ngân hàng của các DNNVV trên địa bàn.